

## Ecenarro mejora su capacidad de análisis gracias a QlikView

“ QlikView nos da visibilidad de todos los datos que necesitamos de forma inmediata y fácil. ”

*Javier Amasene, Gerente, Ecenarro. S. Coop. Ltda.*

QlikView ayuda a Ecenarro en el área de comercial, producción y de almacén

Ecenarro S. Coop, centra su actividad en la fabricación y suministro de elementos de fijación y piezas especiales bajo plano para el sector de la automoción. Para ello usa la tecnología de estampación en frío, buscando el máximo valor añadido en su gama de productos.



Nació en 1943 como proveedor de elementos de fijación para el sector de la automoción pero fue en 1967 cuando se implantó la tecnología de estampación en frío, lo que les permitió ampliar su capacidad productiva y la gama de producto.

En 1982 se constituyó como Sociedad Cooperativa, y en 2002 se incorporó al grupo MCC, dentro de la división de Mondragón.

### Necesidad de cambios

Antes de utilizar QlikView, se exportaban los datos a analizar desde el ERP a Excel y se trabajaba con ello manualmente hasta obtener el resultado necesario. Cuando los documentos estaban preparados para ser analizados había pasado tanto tiempo que ya era casi final de mes y había que empezar de nuevo con todo el proceso de preparación de datos en Excel.

“Evidentemente esto no podía seguir siendo así, entonces decidimos implantar QlikView”. Explica Javier Amasene, Gerente de Ecenarro, “Elegimos QlikView por la rapidez y sencillez en la implantación así como por su facilidad de uso. La verdad es que no evaluamos ninguna otra herramienta. Nuestro proveedor de ERP y partner de QlikTech, Aner, nos recomendó QlikView como la mejor solución. Era justo lo que necesitábamos. Lo que más nos convenció fue el hecho de que una vez recargado el documento desde la base de datos del ERP se pueda llevar fuera del sistema para poder ser analizado en otro lugar.”

El proyecto de implantación de la solución comenzó a finales de febrero. Se ha ido realizando de manera escalonada por departamentos hasta llegar a casi todas las áreas de la empresa. Primero, se inició la implantación en el área Comercial y Compras con la instalación de las 2 licencias de Qlikview Analyzer+ y una licencia de Qlikview profesional. En abril se implantó el QlikView

### Descripción de la Solución

#### Ecenarro

Empresa de fabricación y suministro de elementos de fijación y piezas especiales para sector de automoción.

#### Industria

Estampación/Auxiliar automoción

#### Función

Cuadro de mando área comercial y compras  
Cuadro de mando de área de Producción  
Cuadro de mando de área de calidad

#### Ámbito Geográfico

España (Más del 50% es exportación)

#### Retos

- Extraer los indicadores clave para ver evolución de ventas
- Análisis de desviaciones de los precios previstos
- Cumplimiento de plazos de entregas y cantidades

#### Solución

QlikView ha permitido el análisis de los indicadores necesarios de forma inmediata. Se han cumplido los objetivos con creces. Hasta el punto de querer extender QlikView a todos los departamentos.

#### Beneficios

- Mejora del seguimiento de indicadores y aspectos críticos
- Mayor conocimiento y control del negocio
- Visibilidad de datos trascendentes de forma inmediata

#### Sistema de Fuentes de Datos

Servidor Windows 2003 Server 32 bits con 2GB de RAM  
Windows XP Pro 32bits con 1GB de Ram.

#### QlikTech Partner

Aner



Small Business Edition Server con 5 Named User CAL y se desarrollaron los documentos QlikView del área de Producción y Calidad. En mayo se ha desarrollado el documento QlikView de Almacén.

Anteriormente se exportaban los datos desde el ERP a Excel y se moldeaban hasta obtener los cuadros de mando necesarios. Este proceso suponía un gran coste humano y retraso en tiempo en la obtención de los indicadores. Ahora, se utiliza QlikView para cubrir muchas necesidades de la empresa. En el área comercial se usa para analizar la evolución de las ventas respecto a los objetivos fijados, rentabilidad y para ver cuáles son las previsiones. En el área de compras se analizan las desviaciones de los precios previstos respecto a los reales y se hace un seguimiento sobre el cumplimiento de las entregas en fecha y cantidades.

De esta manera, como explica Javier Amasene, Gerente de Ecenarro, “nuestro objetivo primario era analizar los indicadores necesarios de forma inmediata. Este objetivo fue cubierto con creces en el área comercial y por eso se decidió la extensión a de la solución a otras áreas. Gracias a QlikView sabemos más cosas de nuestra propia empresa, lo tenemos todo controlado y cualquier dato que necesitemos extraer lo podemos obtener al momento. La verdad es que ya no sabría trabajar sin QlikView, nos da visibilidad de todos los datos que necesitamos de forma inmediata y fácil.”

#### QlikView para todas las áreas

Actualmente QlikView está implantado en el área comercial, compras, producción, almacén y parcialmente en el área de calidad. Ecenarro está tan satisfecho con la solución que además de seguir con la implantación en el área de cali-

dad, quiere seguir haciéndolo en otras áreas. Se quieren desarrollar documentos de análisis del departamento técnico y financiero. También se quiere implantar el QlikView Publisher para programar las recargas de los documentos.

“El ROI no se ha cuantificado todavía pero puedo asegurar que será muy positivo”. Comenta Amasene. “La inmediatez y la sencillez en el manejo de grandes volúmenes de datos nos está facilitando el trabajo del día a día”.



“ Elegimos QlikView por la rapidez y sencillez en la implantación así como por su facilidad de uso. ”

*Javier Amasene, Gerente, Ecenarro. S. Coop. Ltda.*